

10 SPOSOBÓW NA SKUTECZNY NETWORKING

Networking to proces budowania sieci, zbioru kontaktów i relacji, które nawiązujemy z innymi, aby wykorzystać je w rozwoju biznesu lub poza nim. To świadomy proces wymiany informacji, zasobów, wzajemnego poparcia i możliwości.

1. Korzystaj z mediów społecznościowych np.: LinkedIn, Facebook, Twitter, Instagram, YouTube.
2. Możesz założyć i regularnie prowadzić tematycznego bloga lub vloga.
3. Udzielaj się na formach tematycznych.
4. Stwórz listę osób, które mogą być częścią Twojej sieci kontaktów oraz listę miejsc, w których możesz takie osoby poznać.
5. Rób prezentacje, twórz infografiki dotyczące branży, którą znasz i publikuj je w Internecie.
6. Poszukaj spotkań klubów networkingowych, odwiedzaj targi tematyczne i spotkania branżowe.
7. Noś przy sobie wizytówki i ćwicz autoprezentację.
8. Zdobywaj doświadczenie zawodowe i jednocześnie buduj swoją sieć networkingową dzięki stażom czy pracy wolontariackiej.
9. Bądź konkretny - jasno komunikuj co potrafisz i co możesz zaoferować!
10. Mów otwarcie o tym w jakiej branży/ na jakim stanowisku chciałbyś pracować.

***Pamiętaj! Networking to polecenie kogoś do pracy nie dlatego,
że jest czymś znajomym ale dlatego, że ma odpowiednie kwalifikacje !***

POWODZENIA ŻYCZĄ DORADCY ZAWODOWI Z WOJEWÓDZKIEGO URZĘDU PRACY W KIELCACH!